



Offre d'emploi

« Responsable du Développement commercial des formations Intra-Entreprise »

CentraleSupélec Exed met à la disposition des cadres et dirigeants, des formations professionnelles courtes, certifiantes ou diplômantes ainsi que des formations sur-mesure issues des enseignements et travaux de recherche de l'Ecole.

Dans le cadre du développement de nos activités, nous proposons un poste de commercial(e). Le poste est axé sur la vente de formation B to B intra-entreprise.

Mission :

En tant que Responsable du Développement commercial des formations Intra-entreprises, au sein de notre organisme, vos missions seront les suivantes :

- Participation à l'élaboration de la stratégie commerciale de l'entreprise.
- Mise en œuvre de la stratégie commerciale pour l'activité en direction des grands comptes. (reporting - CRM, propositions, gestion financière etc. ...).
- Prospection d'un portefeuille de grands comptes.
- Réponse aux appels d'offres, structuration des parcours de formations en coordination avec les intervenants pédagogiques.
- Suivi commercial des actions de formation en cours chez les grands comptes.
- Suivre la bonne exécution des contrats et la satisfaction clients.
- Réaliser une veille du marché et partage des informations avec le marketing stratégique.
- Participer activement aux événements professionnels (salons, réunions d'information, soirée Alumni, etc...).

Profil et expérience :

- A l'aise avec toutes les étapes de la prospection, de l'approche commerciale, de la négociation et du suivi, vous avez un sens du développement avancé et des résultats.
- Vous justifiez d'au moins 5 ans d'expérience dans la vente en B2B avec idéalement une expérience dans la vente de formations continues ou de services.
- Possédant un fort sens du service, vous veillez à la satisfaction des clients, à la bonne exécution des contrats et à la qualité des services rendus.
- Minimum bac + 3, de formation commerciale (école de ventes, MBA, etc)
- Anglais courant indispensable

Campus de Paris-Saclay – Plateau de Moulon | 3 rue Joliot Curie 91190 GIF-SUR-YVETTE
Tel : +33[0]1 75 31 75 00 - exed.centralesupelec.fr

SA au capital de 350 000 € - RCS Paris B 334 688 348 - NAF 8559A - SIRET 334 688 348 000 70
N° déclaration d'existence 11 92 11664 92 - TVA intracommunautaire FR 14334 688348





Compétences :

- Maîtrise des techniques commerciales
- Dynamisme et sens de l'organisation
- Travail en équipe
- Connaissance et pratique régulière d'un ERP et CRM
- Capacités relationnelles et de négociation
- Capacité à appréhender un client dans sa globalité
- Compétences rédactionnelles (rédaction de propositions commerciales sur mesure)

Poste :

CDI à temps plein.

Statut cadre.

Rémunération selon profil

Lieu de travail :

Poste basé sur le Campus de Gif/Yvette (91) et sur le site de formation situé à Paris, déplacements ponctuels.

Avantages :

- Mutuelle prise en charge 100% employeur
- PEE (intéressement)
- 6 semaines de CP + RTT
- Poste hybride

Campus de Paris-Saclay – Plateau de Moulon | 3 rue Joliot Curie 91190 GIF-SUR-YVETTE
Tel : +33[0]1 75 31 75 00 - exed.centralesupelec.fr

SA au capital de 350 000 € - RCS Paris B 334 688 348 - NAF 8559A - SIRET 334 688 348 000 70
N° déclaration d'existence 11 92 11664 92 - TVA intracommunautaire FR 14334 688348

